



Nous aidons les chefs d'entreprises et les dirigeants à déployer des programmes d'assurance collective performants, faciles à gérer et qui font le bonheur de leurs employés. Nous le faisons avec cœur, intelligence et complicité parce que c'est ainsi que l'on a de l'impact dans la vie des entreprises et des gens.

Vous avez un sens inné du service à clientèle? Vous êtes intéressé par une carrière stimulante en assurance collective ? Vous êtes curieux et à l'écoute?

### **NOUS AVONS UNE OPPORTUNITÉ PARFAITE POUR VOUS!**

Afin de poursuivre la croissance soutenue des dernières années, nous désirons joindre à notre équipe un **CONSEILLER EN RÉGIMES D'ASSURANCE COLLECTIVE**.

### **CE QUE VOUS ACCOMPLIREZ**

- Accompagner et conseiller nos clients en matière d'assurance collective. Votre focus sera principalement sur la fidélisation des clients;
- Analyser, valider et présenter les renouvellements aux responsables de groupes;
- Réaliser un suivi et une analyse proactive de ses dossiers clients;
- Établir et maintenir une excellente relation avec des clients du marché des PME afin de créer des liens d'affaires durables;
- Analyser les besoins de la clientèle en matière d'assurances collectives et leur proposer des solutions appropriées;
- Participer activement aux réunions des ventes;
- Représenter l'organisation à des événements corporatifs.

### **PROFIL RECHERCHÉ**

- Être titulaire d'un certificat en assurances collectives émis par l'AMF ;
- Avoir un minimum de 5 années d'expérience en vente-conseil de régimes d'assurances collectives;
- Détenir un diplôme d'études collégiales ou universitaires dans une discipline pertinente ;
- Démontrer des initiatives entrepreneuriales ;
- Posséder de bonnes aptitudes en communication et négociation ;
- Faire preuve d'un bon esprit d'équipe ;
- Être à l'aise dans un milieu informatisé ;
- Être disponible à se déplacer ;
- Être à l'aise à réaliser des présentations en anglais.

Nous vous offrons : des conditions salariales compétitives, un environnement de travail stimulant, valorisant l'innovation et l'autonomie, et de travailler en collaboration étroite avec une équipe chevronnée, dédiée à notre clientèle.

Pour déposer votre candidature, merci de nous contacter à [agingras@tabono.expert](mailto:agingras@tabono.expert)